

WYKORZYSTAJ POTENCJAŁ PROGRAMU **PartnerNet**



Dołącz do programu dla partnerów NetIQ, Novell i SUSE

Program partnerski PartnerNet przeznaczony jest dla partnerów działających w jednym z poniższych obszarów:

- firm sprzedających i wdrażających oprogramowanie firm NetIQ, Novell bądź SUSE
- producentów aplikacji (ISV)
- producentów sprzętu (IHV)
- dostawców usług w chmurze
- szkół/uczelni i komercyjnych ośrodków szkoleniowych oferujących kursy.

Partnerom sprzedającym oprogramowanie NetIQ, Novell bądź SUSE przyznajemy statusy **Silver**, **Gold** lub **Platinum** – zależnie od wielkości osiągniętej sprzedaży. Partnerzy Gold i Platinum posiadający odpowiednie kompetencje dodatkowo wyróżniamy tytułami **Certified Partner** lub **Advanced Certified Partner**, które są potwierdzeniem wiedzy handlowej i technicznej.

Wyższy status to większe korzyści! W tabeli na drugiej stronie zamieszczamy zestawienie korzyści i wymagań dla każdego poziomu partnerstwa. Z najważniejszych polecamy uwagę:

- [Deal Registration](#) – rezerwacja projektów premiowana rabatem posprzedażnym do 20 proc., płatnym najpóźniej 30 dni od ostatniego dnia miesiąca, w którym była sprzedaż.
- [Rabaty motywacyjne](#) (VIR) do 4% za osiągnięcie rocznych celów sprzedażowych za pierwsze dostawy do nowych klientów, płatne co pół roku.
- Bezpłatne, nielimitowane wsparcie techniczne do sprzedawanego oprogramowania (po polsku!).
- [Oprogramowanie na własny użytek partnera](#) (NetIQ, Novell i SUSE).
- [Novell Professional Resource Suite](#) – dostęp do pełnych wersji oprogramowania, licencji, kodów rejestracyjnych i materiałów szkoleniowych.
- [Online Demo System](#) – gotowe maszyny wirtualne i środowisko testowe ułatwiające zapoznanie się z produktami i organizację pokazów dla klientów.
- [Enablement Central](#) – zastrzeżony dla partnerów dostęp do zasobów handlowych, technicznych, konsultingowych i marketingowych.
(cała lista korzyści dostępna jest stronie: www.partnernetprogram.com/program/benefits.html)

Wsparcie w Polsce

Novell Sp. z o.o. jako polskie przedstawicielstwo firm NetIQ, Novell i SUSE w ramach dobrej współpracy z partnerami prowadzącymi sprzedaż projektową dodatkowo zapewnia:

- Wsparcie sprzedaży projektowej z lokalną rejestracją projektów w naszym biurze lub przez dystrybutora (wymagane potwierdzenie zwrotne)
- Konkurencyjność cenową produktów i usług, w tym ochronę marży przy sprzedaży projektowej
- Pomoc w prezentacji rozwiązań i sprzedaży
- Możliwość współudziału w postępowaniu i we wdrożeniach
- Dedykowane szkolenia dla partnera
- Realizację pomocy technicznej dla produktów objętych maintenance przez lokalny dział obsługi zgłoszeń.

Zapraszamy do rejestracji w programie partnerskim PartnerNet!

Udział w programie jest bezpłatny. Członkostwo trwa rok i można je przedłużać na kolejne lata. Rejestracja zajmie kilka minut, wystarczy wypełnić proste formularze na stronie www.partnernetprogram.com, podać dane firmy, NIP, wskazać osoby kontaktowe oraz wybrać, czym firma będzie się zajmować (sprzedaż i wdrożenia, szkolenia, partner ISV/IHV). Wniosek jest rozpatrywany w ciągu maksymalnie kilku dni.

Korzyści zależne od poziomu partnerstwa	Silver	Gold	Platinum
Partner Locator – promowanie partnera i kierowanie do niego klientów przez strony NetIQ / Novell / SUSE	Tak	Tak	Tak
PartnerNet Portal – zamknięty dla partnerów portal z zasobami wspierającymi sprzedaż	Tak	Tak	Tak
Partner Level Dashboard – łatwe monitorowanie rezultatów współpracy z NetIQ / Novell / SUSE	Tak	Tak	Tak
PartnerNet Helpdesk – obsługa przez telefon i email zapytań i problemów partnera	Tak	Tak	Tak
Oprogramowanie na własny użytek	Dla 50 osób	Dla 100 osób	Dla 250 osób
PartnerNet Newsletter – kwartalny biuletyn z najważniejszymi informacjami dot. współpracy	Tak	Tak	Tak
Alerty i komunikaty dostarczane e-mailem zgodnie ze specjalizacją partnera	Tak	Tak	Tak

Wsparcie handlowe i marketingowe			
Rejestracja projektów (Deal Registration) z rabatami posprzedażnymi do 20%	Nie	Tak	Tak
Rabaty motywacyjne (VIR) do 4% za osiągnięcie rocznych celów sprzedażowych do nowych klientów	Nie	Tak	Tak
Enablement Central – zastrzeżony dla partnerów dostęp do zasobów handlowych, technicznych, konsultingowych i marketingowych	Tak	Tak	Tak
Korzystanie z logo „ Certyfikowany Partner NetIQ / Novell / SUSE”	Nie	Tak	Tak
Dostęp do zasobów brandowych NetIQ / Novell / SUSE	Tak	Tak	Tak
Wspólne planowanie biznesu – opracowanie biznesplanu z polskim biurem NetIQ / Novell / SUSE	Nie	Tak	Tak
Wspólne telekonferencje sprzedażowe – opieka handlowca NetIQ / Novell / SUSE na projektami partnera	Nie	Tak	Tak
Wspólne opracowywanie kampanii marketingowych – w ramach tworzonego wspólnie biznesplanu	Nie	Tak	Tak
Fundusze na rozwój rynku (MDF) – finansowane w 75% w ramach wspólnego biznesplanu	Nie	Tak	Tak
Dostęp do repozytorium wspomagającego tworzenie ofert oraz dedykowanego forum online	Nie	Tak	Tak
Pomoc przy tworzeniu ofert dla klientów (dokumentów RFx)	Nie	Tak	Tak
Prezentacja rozwiązań partnera w katalogu „ SUSE Linux Enterprise ISV Catalog ”	Tak	Tak	Tak

Wsparcie techniczne			
Liczba incydentów serwisowych związanych ze specjalizacją – wyłącznie dla certyfikowanych partnerów	Nie dotyczy	Bez limitów	Bez limitów
Liczba incydentów serwisowych nie związanych ze specjalizacją NetIQ / Novell / SUSE	Nie dotyczy	5	12
Czas reakcji na zgłoszony incydent	Nie dotyczy	2 godz. 24x7	1 godz 24x7
Professional Resource Suite Electronic – dostęp do pełnych wersji oprogramowania, licencji, kodów rejestracyjnych i materiałów szkoleniowych	Tak	Tak	Tak
Fizyczne nośniki z Professional Resource Suite (szt.)	0	1	2
Dostęp do otwartego oprogramowania beta	Tak	Tak	Tak
Dostęp do autoryzowanego oprogramowania beta	Nie	Tak	Tak

Wsparcie szkoleniowe			
Szkolenia handlowe dostępne online	Tak	Tak	Tak
Szkolenia techniczne dostępne online	Tak	Tak	Tak
Online Demo System – gotowe maszyny wirtualne i środowisko testowe ułatwiające zapoznanie się produktami i ułatwiające organizację pokazów dla klientów	Tak	Tak	Tak
Fizyczne nośniki z Online Demo System Subscription (szt.)	0	1	2
Zniżka na szkolenia techniczne dostarczane przez NetIQ / Novell / SUSE	20%	35%	50%

Wymagania związane z poziomem partnerstwa	Silver	Gold	Platinum
Wymagane roczne obroty na produktach NetIQ / Novell / SUSE	Nie dotyczy	\$50 tys., w tym 30% to nowi klienci	\$120 tys., w tym 30% to nowi klienci
Wymagania techniczne i handlowe uprawniające jednocześnie do posługiwania się tytułem NetIQ / Novell / SUSE Certified Partner (tylko partnerzy Gold i Platinum)	Nie dotyczy	2 osoby z certyfikatami technicznymi 1 osoba z certyfikatem handlowym	2 osoby z certyfikatami technicznymi 1 osoba z certyfikatem handlowym
Wymagania techniczne i handlowe uprawniające jednocześnie do posługiwania się tytułem NetIQ / Novell / SUSE Advanced Certified Partner (tylko partnerzy Gold i Platinum*). * Partner Platinum musi posiadać przynajmniej jeden tytuł Advanced Certified – NetIQ Advanced Certified Partner, Novell Advanced Certified Partner lub SUSE Advanced Certified Partner.	Nie dotyczy	4 osoby z certyfikatami technicznymi 1 osoba z certyfikatem handlowym	4 osoby z certyfikatami technicznymi 1 osoba z certyfikatem handlowym

Potrzebujesz więcej informacji?

Pobierz [przewodnik](#) po programie partnerskim lub odwiedź serwis www.partnernetprogram.com

Zapraszamy również do kontaktu z naszym biurem w Polsce:

tel. 22 537 5000, e-mail: infolinia@novell.pl

